

Dialogannahme und Kundenkommunikation

Ihre Vorteile

Lernen Sie die Varianten einer Direktannahme kennen und die Vorteile einer guten Kundenkommunikation anzuwenden. Erkennen Sie zusätzlichen Reparaturbedarf gemeinsam mit dem Kunden und kommunizieren diesen verständlich. So verbessern Sie nicht nur Ihre Auftragslage, sondern auch das Vertrauen und die langfristige Bindung Ihrer Kundschaft.

Level 1: Basiswissen

Für alle Unternehmer/-innen und Mitarbeiter/-innen im Service und in der Technik.

Trainingsinhalte

» Fahrzeugcheck
» Kommunikation
» Beratung
» Systematischer Ablauf

Kursdaten

1-Tages-Training:
11.11.2026
von 09:00 bis 16:00 Uhr
Wo: Johannes J. Matthies GmbH & Co. KG, 29525 Uelzen, Hansestr. 16
Tel: 0581-901744
Trainer: Frank Kirstein
Preis/Person: 299,00 € zzgl. MwSt.
max. 16 Teilnehmer

MATTHIES

Anmeldung an: 040/897206-111

Anmeldung ausfüllen, per Post oder per Fax an Trainmobil, Trainings für Praktiker GmbH, Schnackenburgallee 49, 22525 Hamburg

Kundennummer:_____

Firma:_____

Personenanzahl:_____

Name/Vorname:_____

_____
Datum Stempel/Unterschrift

Mit dem Ausfüllen der Anmeldung akzeptieren Sie die Datenschutzerklärung. Diese finden Sie unter www.trainmobil.de/datenschutzerklaerung